COLEGIACIÓN

Nº 18

(Época IX)

Boletín Informativo del Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Sevilla y su Provincia

SEPTIEMBRE - DICIEMBRE 2008



Nueva Junta de Gobierno

Secciones de especializados en acción

Programa Fiesta Patronal

Los asesores informan

TARJETA CEPSA STAR CON CÓDIGO PIN.

UNA HERRAMIENTA DE PAGO DE MÁXIMA SEGURIDAD.



Gracias a su tarjeta CEPSA STAR, disfrute de:

- Un control total de la gestión de sus gastos.
- La posibilidad de limitar el gasto y los productos que con ella se pueden abonar.
- Asistencia en carretera las 24 horas, los 365 días del año.

Si aún no la tiene, solicítela llamando al **902 322 110**, nuestro teléfono de atención 24 horas.

Si ya es titular de una **Tarjeta CEPSA Star**, pero no está asociada a un código **PIN**, póngase en contacto con nosotros en el **902 322 110**, y en breve le enviaremos su nueva **Tarjeta CEPSA STAR** con código **PIN**.

www.cepsa.com

CEPSA
¿Qué necesitas?

COLEGIACIÓN

REVISTA INFORMATIVA DEL COLEGIO OFICIAL DE AGENTES COMERCIALES DE SEVILLA Y PROVINCIA, FUNDADA EN 1933 POR EL ILMO. SR. DON ANTONIO FONTÁN DE LA ORDEN.

ÉPOCA – IX NÚMERO - 18
SEPTIEMBRE - DICIEMBRE 2008

Director
FRANCISCO PÉREZ MORÓN

Consejo Asesor
JOSÉ M. POZO INDIANO
GRACIA GÓMEZ REINA

Colaboradores
CLUB NICOLÁS FONTANILLAS
JERÓNIMO ZAMORA LÓPEZ
FEDERICO SÁNCHEZ JIMÉNEZ
SECCIÓN 7 "MATERIAL CONSTRUCCIÓN
CARLOS DE PABLO BLANCO HIDALGO

Redacción y Administración
C/ Orfila, nº 9
41003 SEVILLA
Telf. 902 88 40 32/ 95 456 03 36
Fax 95 456 06 16
E-mail: sevilla@cgac.es
Web: http://sevilla.cgac.e

Diseño maquetación e impresión
TECNOGRAPHIC S.L.
Depósito Legal: SE-276-1971

Reparto gratuito
para colegiados

Nueva dirección de Página Web del Colegio: http://sevilla.cgac.es

"Nuevos aires para la colegiación"

El pasado mes de Septiembre se procedió a la renovación parcial de la Junta de Gobierno de este Colegio. Siempre es de agradecer en estos casos la aparición de "gente nueva" de aire fresco dispuesto a renovar las estructuras de las organizaciones, lo que suele ser imprescindible para la buena marcha de las mismas, y por otra parte suele aportar nuevas opciones, nuevos puntos de vista y posibles soluciones a lo que desde dentro parecía irresoluble.



FRANCISCO PÉREZ MORÓN
PRESIDENTE

Bienvenidos sean pues todos/as, os estábamos esperando. Resulta para mí especialmente gratificante comprobar como siguen existiendo compañeros dispuestos a dedicar parte de su tiempo a los demás, y como la presencia de la mujer es cada vez más activa y se encuentra más representada en nuestra profesión, siendo que en la constitución de la nueva Junta de Gobierno aparecen tres mujeres. Esperamos que su presencia, además de representativa de un colectivo cada vez mayor de mujeres Agentes Comerciales, sirva para afrontar la tarea directiva con un talante distinto, desconocido hasta ahora, acaso más conciliador; una de nuestras compañeras ostentará el cargo de Contadora y será la primera vez en la historia de la colegiación sevillana que una señora ocupa un cargo de firma en nuestra organización. Como Presidente y compañero les doy la bienvenida y les deseo lo mejor en el desempeño de sus responsabilidades, seguro que será bueno para TODOS.

El almanaque me exige no olvidarme de la celebración del Día de Nuestra Patrona, Ntra. Sra. de la Esperanza Macarena. Y querría convocaros en estos momentos de crisis, que en nuestra profesión repercute tan directamente, a que compartamos esos momentos de convivencia, de relajación y de diversión necesaria para afrontar con optimismo un nuevo ejercicio. Nos vemos la noche del próximo día 20 de Diciembre en el Hotel Meliá Sevilla, tocará pasarlo bien.

Sumario

Editorial
1 Firma del Presidente

Vida Colegial
2 Actos Fiesta Anual
3 Nueva Junta de Gobierno
5 A Nuestros compañeros
7 Actos Colegiales

Secciones
8 Sección 7 "Material Construcción"
9 Sección 9 "Textil" Revista "Moda Hoy"

Información Oficial
10 Estudios Comerciales
14 Clandestinidad

Asesorías
15 Asesoría Jurídica
16 Asesoría Informática

Servicios Colegiales
6 Lotería Navidad
12-13 Página Web
18 Servicios Colegiales
19 Helvetia
20 Acuerdos de Colaboración

Colaboraciones
21 Cuestión de Principios
22 Al Son del Caribe II
23 Curiosidades de Sevilla

Club Nicolás Fontanillas
23-24 Manteniendo el Ritmo

Colegiación, la Revista Informativa del Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Sevilla y Provincia, no se solidariza necesariamente con las opiniones expuestas en los artículos firmados.

Fiesta anual de los agentes comerciales con motivo del día de nuestra patrona

PROGRAMA DE ACTOS 2008

Jueves día 18 de Diciembre

A las 10,00 horas:

Ofrenda floral a la Santísima Virgen.

Solemne Misa de Acción de Gracias en honor de Nuestra Señora de la Esperanza Macarena, en su Basílica.



Sábado día 20 de Diciembre

A las 21'00 horas:

Cócktel y Cena de Gala entre nuestros compañeros en el Hotel Meliá Sevilla.

Entrega de Títulos Profesionales a los compañeros que recientemente se han iniciado en nuestra profesión.

Entrega de Diplomas de Mérito a los compañeros que celebran sus Bodas de Plata en la Colegiación.

Homenaje a los compañeros que celebran sus **Bodas de Oro** en la Colegiación y entrega de distinciones.

Nombramiento de **Colegiado de Honor** a D. J. Fernando Gabardón de la Banda (Historiador) y Dª Francisca Gómez Guerrero "Paquita Gómez" (Saetera).

Acto de entrega de la **Medalla de la Colegiación** en su categoría de Oro a nuestro compañero y ex-Presidente D. Manuel José Diánez Morán

Fin de Fiesta con un magnífico **sorteo de regalos**, una hora de barra libre y baile, amenizado por el Grupo Musical Ébano.

Nueva Junta de Gobierno



RESIDENTE
D. Francisco Pérez Morón



VICE-PRESIDENTE
D. Julio Lechado Vargas



TESORERO
D. Fernando Romero Sanz



CONTADORA
Dª Gracia Gómez Reina



SECRETARIO
D. José Daniel Gómez Herrán de la Fuente



VOCAL 1º
D. Manuel López Morales

Realizada la renovación parcial reglamentaria el pasado mes de septiembre, efectuada en el cumplimiento de las normas de nuestro Consejo General de Colegios de Agentes Comerciales de España, y según lo establecido en nuestro Estatuto de Régimen Interior, nos complace poder comunicar que ha tomado posesión la nueva Junta de Gobierno elegida y que ha quedado constituida de la manera siguiente:



VOCAL 2º
D. Fernando Cansino López



VOCAL 3º
Dª Candelaria Yañez Sánchez



VOCAL 4º
D. José M. García-Rayo Laynez



VOCAL 5º
D. Enrique Ramírez Flores



VOCAL 6º
José M. Pozo Indiano



VOCAL 7º
Dª Olga María Rodríguez Gónzalez



VOCAL 8º
D. Manuel Fuentes Romero



VOCAL 9º
D. Jaime Pérez Lloret

OPEL

Vectra Elegance CDTI 120cv por sólo 19.900€*



Gama Vectra: Consumo mixto (l/100km) / Emisiones CO_2 (gr/km): 5,7-10,5 / 154-252

No lo pienses tanto, ¡una oportunidad como ésta no puede durar mucho!

www.opel.es

Opel Vectra Elegance CDTI 120cv con el equipamiento más completo:

- Climatizador Digital Bizona • Tapicería mixta Morrocana • Llantas de aleación
- 6 velocidades • Ordenador de a bordo • 6 airbags • MP3 • Chasis IDS
- Mandos radio en volante • Faros antiniebla
- Controlador de Velocidad • ESP® • TC^{plus}

por 19.900€*

OPCIONES 1,2,3

GMAC

*PVP recomendado fabricante Península y Baleares hasta 30/11/08 o hasta fin de existencias. IVA, transporte, impuesto matriculación, kit accesorios y descuento promocional incluidos para Vectra Elegance Sp 1.9 CDTI 120cv. Oferta válida para particulares al entregar su coche usado, sólo en Concesionarios Opel que participen en esta promoción y para unidades limitadas (400 unidades).

Divisa
Avda Ramón Carande 7 bajo
Sevilla 41013
Consultor; David Baena Gomez
Tfno; 607531467

A nuestros compañeros

Nos toca hacer público reconocimiento de la tarea realizada por dos compañeros, no la tarea de dos compañeros cualesquiera; nos toca, y lo hacemos con verdadero placer el dejar constancia de la actividad colegial de dos buenos **COMPAÑEROS**.

No nos gustaría que estas líneas parecieran un decálogo de las virtudes que adornan a cada uno de ellos, no nos gustaría sólo destacar sus amplísimas actividades dentro del seno de las distintas Juntas de Gobierno a las que pertenecieron y aún pertenecen. Nos gustaría sobre todo, que quienes no tenéis la suerte de conocerlos sepáis que existen, que existen y que han sido y siguen siendo de esas personas imprescindibles para el funcionamiento del Colegio; ese tipo de personas que siempre están, que sabes positivamente que van a estar dispuestas a todo por colaborar, por el mero hecho de sentirse útiles a los demás. Son el verdadero alma de las organizaciones. Son nuestros compañeros D. Manolo López Morales y Jaime Pérez Lloret **(Malomo y Jaime**), profesionales del mueble y el material eléctrico respectivamente, quienes por su profesionalidad y verdadero amor al Colegio, este, no tenía más remedio que ofrecerles el testimonio de su gratitud y el reconocimiento que se merecen por parte de sus colegas.



D. Manuel y D. Jaime en una Asamblea celebrada recientemente.

Gracias a los dos, nos sentimos orgullosos de seguir contando con vuestra experiencia y esperamos, por el bien del Colegio, sepáis transmitir a vuestros hijos que ya os siguen en la profesión, esa forma de entender las relaciones, de enfrentarse a los problemas y de reconocer el valor de la Colegiación. Gracias.

MANUEL LÓPEZ MORALES



Nació en Córdoba en 1942
Colegiado nº 12.012 (Alta Mayo 1984) procedente del Colegio de Córdoba al que pertenecía desde 1971.
Siempre relacionado con las representaciones de Muebles y Afines, colaboró en la reactivación de dicha Sección en este Colegio.
Desde 1994 ha desempeñado en la Junta de Gobierno del Colegio de Sevilla las funciones de Vice-Presidente, Tesorero en dos ocasiones y actualmente ostenta una vocalía.

JAIME PÉREZ LLORET



Sevillano, nacido en Mayo de 1940.
Colegiado nº 14.215
Ingresó en el Colegio en Febrero de 1989 y siempre ha pertenecido a la Sección de Material Eléctrico de la que llegó a ser Presidente en 1995.
En la Junta de Gobierno del Colegio a ocupado los siguientes cargos:
Vice-Presidente de 1996 a 2004, Tesorero de 2004 a 2006 y hasta el día de hoy ostenta una Vocalía.

Lotería de navidad

Estimado amigo y compañero:

Como es tradicional, nos complacemos en comunicarle que tenemos a su disposición las participaciones de LOTERÍA para el próximo sorteo de Navidad, al precio de CINCO EUROS cada una, que se juegan íntegramente, es decir, SIN RECARGO, habiéndonos correspondido en suerte el Nº 77627.

Estas participaciones, puede adquirirlas en las oficinas de nuestro Colegio, o si su domicilio se encuentra alejado de nuestra sede social, mediante envío de cheque nominativo o por el servicio de giro postal, rogándole que el importe se ajuste a fracciones de 5 €. Las participaciones solicitadas, le serán enviadas por correo certificado.



Si está interesado en obtener algunas participaciones, hágalo a la mayor brevedad en evitación de que mas tarde no podamos atender su solicitud porque se hayan agotado, ya que no serán reservadas telefónica ni personalmente.

COMPAÑEROS FALLECIDOS EN EL PRESENTE EJERCICIO

Don Juan Llorente Yllanes
Don Antonio Bellerín Caro
Don Francisco Cardín de Pedro
Don Alfonso Jiménez Rodríguez
Don José Ángel Ferrero Aliste
Don Luis González González
Don Ángel Rodríguez Herrera
Don Eloy Fernández León
Don Teodoro Gamito Pérez de Agreda

El pasado martes día 11 de noviembre, celebramos Misa de Réquiem a las veinte y treinta horas, en la Basílica de la Esperanza Macarena (Patrona de los Agentes Comerciales), por el eterno descanso de las almas de nuestros compañeros fallecidos, oficiada por D. Jesús González s.d.b. a la que asistieron los miembros de la Junta de Gobierno, la Junta Directiva del Club Nicolás Fontanillas, familiares, amigos y compañeros.

El Ateneo Popular utilizó nuestra sede para celebrar una conferencia sobre "La misión de UNICEF y su compromiso". En la imagen, el Presidente en Andalucía de UNICEF D. Ricardo García Pérez, la Sra. Presidenta del Ateneo Popular Dª Encarnación Navarro y en representación del Colegio, el Vocal D. José Manuel Pozo Indiano.





Nueva junta del Colegio de Agentes Comerciales. La institución ha renovado parcialmente su estructura tal como establecen sus normas. Como presidente sigue Francisco Pérez Morón (segunda fila, tercero por la derecha). El resto son: Julio Lechado Vargas, José D. Gómez, Fernando Romero, Gracia Gómez, Manuel López, Fernando Carrasco, Candelaria Yáñez, José M. García Reyo, Enrique Ramírez, José M. Pozo, Olga Rodríguez, Manuel Fuentes y Jaime Pérez.

Las páginas de El Correo de Andalucía se hicieron eco del nombramiento de nuestra nueva Junta de Gobierno, en la fotografía publicada aparecen tanto los nuevos miembros de ella como los compañeros que terminaron su mandato.

El Grupo Inmobiliario PINAR del que forma parte nuestro compañero D. José García Martínez, ofrece al colectivo sustanciales ventajas en sus promociones inmobiliarias en distintas zonas de la provincia. En la fotografía son atendidos por nuestro Presidente D. Francisco Pérez Morón.



Altas en el Colegio para hijos de Agentes Comerciales menores de 25 años

Siendo nuestra profesión de Agente Comercial una de las que más se extiende de padres a hijos, incluso de abuelos a nietos, la Junta de Gobierno continúa apoyando la inscripción en el Colegio para nuestros hijos con una importante reducción económica, tanto en lo que respecta a la cuota de ingreso como a la cuota mensual durante el primer año de colegiación.

No queremos desaprovechar la oportunidad de brindar a todos nuestros compañeros, con lo que colaboran sus hijos de una manera más o menos directa en la Agencia Comercial, la posibilidad de que la continuación esté asegurada inscribiéndose en el Colegio, y dando forma legal a su futura actividad. A continuación, detallamos las cuantías de los derechos de ingreso que permanecen en vigor, aprobadas en Junta de Gobierno de 26 de Marzo de 2000 para la inscripción en el Colegio, donde podemos apreciar las ventajas que se ofrecen para nuestros hijos:

- Cuota de Ingreso para nuevos colegiados: 150,25 €.
- Hijos de colegiados menores de 25 años 100,25 € (ahorro de 50,00 euros).
- Primeras 12 cuotas mensuales para hijos de colegiados 7 euros/mes (ahorro de 9 euros/mes).

Acta de la reunión mantenida en el Salón de FIBES por la **Sección 7ª "Materiales de Construcción y Saneamiento":**

en Sevilla el día 24 de octubre de 2008.

Abrió la Sesión el Presidente Sr. Martín Aguilar dando paso a los invitados, arquitectos de la asociación Arquigolf Sres. Julio Monzón y Antonio Heberon.

El Sr. Julio agradece la invitación en nombre de Arquigolf, y explica como y porqué surge Arquigolf, asociación de ocio dedicada a mantener el contacto entre otros arquitectos compañeros o no de carrera, unidos por su afición al golf. son 150 socios que organizan un torneo anual, para el que solicitan patrocinadores a través de fabricantes y empresas del sector de la construcción.

Una vez terminada la presentación se retoma el Orden del Día, aprobándose por unanimidad el acta de la reunión anterior.

A petición del compañero Manuel Morales se hace hincapié, en la necesidad de transmitir a FIBES, para el éxito de la Feria de la Construcción la participación de fabricantes del sector; posteriormente procedimos a presentarnos uno a uno informando del tipo de productos que representamos.

A continuación se dio paso a la lectura de empresas que presentaron suspensión de pagos o con problemas, aportando cada uno libremente los nombres que estimó oportuno. se vuelve a mencionar la posibilidad de que de estas reuniones puedan surgir distintos tipos de acuerdos entre compañeros.

Se dio lectura a las ofertas de representaciones llegadas al colegio, poniéndose estas a disposición de los compañeros que las solicitaron.

En cuanto a la situación del mercado, poco se dijo ya que la crisis está en todas las conversaciones y poco podemos hacer, salvo mantener la tranquilidad, seguir trabajando y esperar tiempos mejores. si se hizo mención a los alargamientos en los plazos de pago, llegando a ser demasiados elevados, a lo que se comentó, que en el resto de Europa estos son bastante más cortos, de 30 ó máximo 60 días y es a lo que deberíamos tender nosotros, ya que en la situación actual dar 120, 150 ó 180 días como piden algunos clientes puede resultar arriesgado.

Se acuerda tener las reuniones del sector trimestralmente, los viernes por la mañana, la próxima sería entorno al próximo 23/01/09.

En ruegos y preguntas un compañero solicita información sobre la forma de trabajo con las empresas portuguesas, y otro nos invita a pedir información sobre las condiciones de trabajo de los Agentes Comerciales del resto de Europa, a lo que se ofrece para hacerlo el compañero Juan M. Reina para próximas reuniones.

Sin más que tratar se cerró la reunión siendo las 13.00 h. del día indicado.





SALUDA DEL PRESIDENTE DEL COLEGIO

Desde el seno del Colegio ve la luz la publicación **"Moda Hoy",** y resulta para mi una satisfacción, un verdadero placer como Presidente del Colegio de Agentes Comerciales de Sevilla, recibir el encargo de escribir unas líneas para la presentación de esta Revista Especializada. Me parece la prueba más evidente de que la colegiación sigue activa, el documento que acredita que el Colegio late y está formado por profesionales con inquietudes y ganas de trabajar por la dignificación de su actividad, la manera más fehaciente de demostrar que unidos podemos alcanzar los objetivos que serían imposibles de forma individual.

Esta Revista que ahora nace, sin duda, ocupará su espacio dentro del ámbito profesional del *"Tejido y la Confección",* es decir, dentro del ámbito de nuestra **Sección 9ª**, porque para los que todavía no lo sepan, el Colegio Oficial de Agentes Comerciales está formado por Secciones, Secciones especializadas que se ocupan de atender las necesidades particulares, las peculiaridades de cada sector dentro del gran mundo comercial. Personalmente siempre entendí que la salud del Colegio dependía de la salud de estas Secciones, de la misma manera que la salud de un organismo vivo depende directamente del estado de los órganos que lo componen.

Felicidades y ánimo, siempre contareis con el apoyo de la Junta de Gobierno de este Colegio, y de forma incondicional con el mío personal. Espero poder comprobar como esta iniciativa de la Sección Textil gracias al empeño de su Presidente, Sr. Arrebola y su Junta Directiva, toma cuerpo y sirve de ejemplo para todos.

Francisco Pérez Morón
Presidente C.O.A.C.



Del Manual del Curso para la obtención del Certificado de Profesinalidad de Agente Comercial, realizado por el Centro de Formación AFOBAN

Módulo 2.2.: La comunicación interpersonal

2.2.1. El proceso de comunicación

2.2.1.1. Introducción

El arte de vender no es algo artificial y puntual sino que forma parte de nuestra ida desde que nacemos. Todos pasamos la vida ejerciendo este arte, ya sea de forma premeditada, ya sea de forma automática inconsciente: en la infancia llorábamos para conseguir algo, todos hemos logrado convencer a nuestros padres para que nos compren algo que deseábamos, cuando somos adultos penemos en venta nuestro trabajo...

La venta, en términos generales, es una relación interpersonal inmersa en un proceso de comunicación tanto verbal como no verbal; la relación que se establece entre el vendedor y el comprador no es más que una intención entre personas con una intencionalidad clara.

Por ello es necesario que hagamos un breve repaso de todos los elementos que intervienen en la comunicación así como el papel que juegan dentro del proceso global.

2.2.1.2. Definición de Comunicación

La comunicación se define como el comportamiento a través del que las personas, los grupos y las organizaciones intercambian información.

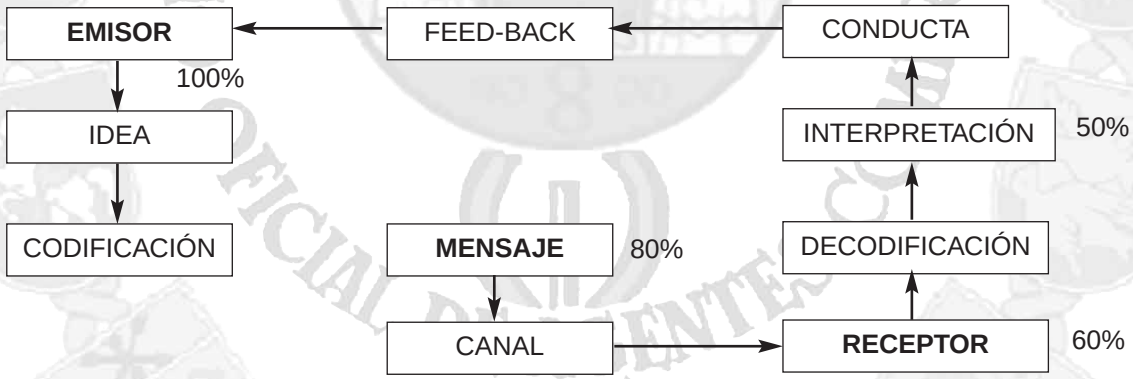
Significa "compartir", es decir, transmitir un mensaje dirigido a un destinatario para el cual el significado del mensaje sea el mismo que para el remitente: comparten información.

En toda comunicación hay una intencionalidad, se transmite un mensaje con una finalidad, con una intención más o menos definida.

¿Cuál es el objetivo final de la comunicación? Conseguir que el recetor del mensaje responda de alguna manera a lo que pretende el emisor.

2.2.1.3. Elementos básicos de la comunicación

Aunque la comunicación es algo que utilizamos en nuestra vida, se trata de un proceso complejo en el que intervienen numerosos elementos:



Emisor:	Es el autor de la comunicación. La persona que desea comunicar algo. Quien origina la comunicación.
Idea:	Es el pensamiento. Lo que se quiere comunicar. Puede ser un dato, una información, un sentimiento, una opinión, un impresión...
Código:	Conjunto de signos, palabras, reglas... con el que se expresa la información. Ha de ser común para el emisor y para el receptor.
Codificación:	Proceso por el cual se transforman las ideas en símbolos, sonidos, imágenes... con significado transmitido por el emisor.
Mensaje:	Es el producto de la codificación. Son símbolos, sonidos, imágenes... con singificado transmitidos por el emisor.
Canal:	Es el vehículo a través del cual el mensaje es transportado del emisor al receptor. Por ejemplo: aire, teléfono, papel...
Recptor:	Es el destinatario del mensaje, el que lo recibe
Decodifcación:	Proceso por el que el receptor aplica un significado a los símbolos transmitidos por el emisor siguiendo las normas establecidas en el código que comparte con el emisor.
Interpretación:	Es lo que deduce el receptor de lo que ha querido decir el emisor.
Conducta:	Conjunto de reacciones del receptor a lo que se ha interpretado del mensaje.
Fedd-Back:	Reacción del receptor que informa al emisor de cómo ha recibido e interpretado el mensaje y su respuesta a éste.

Divisa. Avda. Ramón Carande 7- Bajo. Sevilla 41013
Consultor: David Baena Gómez 607531467 / 954540534



Elige un Saab 9-3 por sólo 26.000€*
Hazte Saabista.

Las decisiones que tomas a lo largo de la vida son las que van definiendo tu personalidad y te hacen ser quien eres. Esas decisiones te hacen ser Saabista, alguien único, que ve la vida de forma diferente, que se preocupa por el medio ambiente y a quien le gusta obtener la máxima potencia cuando la necesita, como la que te ofrecen los **nuevos motores de última tecnología TTiD 180CV con Doble Turbo de Saab.**

Eres lo que eliges. Be a Saabist.

Be a saabist.es

Saab
Potencia y Ecología

*** Precio ofertado 26.000€. P.V.P sin promoción: 30.672€** en Península y Baleares para Saab 9-3 Sport Sedan Linear Sport TiD 150CV (AM'08) con bluetooth incluido en el precio ofertado. Impuesto de matriculación y descuento promocional incluidos. Oferta válida hasta fin de existencias. No acumulable con otras promociones. Modelo ofertado: consumo mixto desde 5,4 a 6,7 l/100km. Emisiones de CO_2 desde 147 a 179 gr/km. Modelo visualizado Saab Turbo X.





CONOCE LA PÁGINA

Una nueva forma de abrir las puertas del Colegio. Accede a su página web.



A través de nuestra página web tendrás información actualizada sobre tu Colegio y tu profesión, para ello la página dispone de un menú con distintos enlaces, en los que nos informarán de: noticias de actualidad, cursos de formación, agenda de eventos, secciones de especializados, revista colegiación, servicios colegiales, asesorías y horarios, hoteles con descuentos, mini web para colegiados, entre otros servicios que te ofrece el Colegio.

Veamos un ejemplo:



Si hacemos click en Agenda de Eventos, esta nos informará de las ferias y congresos que tendrán lugar en España así como eventos colegiales, cursos, etc., la consulta la podremos hacer mediante un pequeño buscador que nos filtrará los datos bien por fechas, nombre del evento, etc.

WEB DEL COLEGIO

Cree su propia web en la página del Colegio

En esta sección tendrá la posibilidad de crear y activar su propia página personal en la que podrá presentarse así como incluir una descripción de los productos y servicios que oferte y una relación de los enlaces a sitios Web que considere de mayor interés.

A continuación le ofrecemos una explicación gráfica con los pasos a seguir para la creación de la misma:





1º PASO: Entre en la página web del Colegio (http://sevilla.cgac.es), en el apartado Extranet Colegiados introduzca su nº de colegiado provincial y a continuación el nacional, estos datos los tiene usted en su carnet profesional, el provincial en el anverso y el nacional en el reverso del mismo.

2º PASO: Una vez comprobados sus datos, se cargará una nueva página en la cual nos aparecerá un nuevo menú, en él se encuentra la opción **"Crea tu propia web"** simplemente hacemos clic sobre él.

Solamente tiene que cumplimentar los cuestionarios que encontrará en cada uno de los siguientes enlaces. Por medio del enlace "Ver mi página personal" podrá visualizar su página Web tal cual la verán los usuarios del portal.

Una vez terminado los pasos, su web aparecerá tanto en la página de nuestro Colegio como en la del Consejo General, ni que decir tiene la magnitud de este servicio, ya que a través de él, numerosas empresas nacionales e internacionales podrán ponerse en contacto con usted para establecer relaciones comerciales.

Si tiene alguna duda pude ponerse en contacto con la Secretaría del Colegio.

Horario de atención de nuestros profesionales

Asesoría jurídica



Previa petición de cita en la Secretaría del Colegio
A cargo del Letrado Asesor
Jerónimo Zamora López
Consultas: Martes y Jueves de 13 a 14:30 h

Asesoría Informática



En las Oficinas del Colegio todos los Lunes de 11 a 12,30 h.
A cargo del Técnico Informático
Federico Sánchez Jiménez
Consultas telefónicas y personales
Tfnos. del Colegio 902 88 32 y 954 56 03 36

Asesoría Fiscal



Previa petición de cita en la Secretaría del Colegio
A cargo del Asesor
José Ramón Barrera Hurtado
Consultas: Martes y Jueves de 12 a 15 h
En periodo de declaraciones: Diario de 8 a 15 h.

CONTROLE SU PESO

SIN DEJAR DE COMER LO QUE LE GUSTA, DE MANERA, CÓMODA, SANA Y SEGURA ASESORAMIENTO Y SEGUIMIENTO PERSONALIZADO



ALIPIO BLANCO TL.: 676 471 801
WWW.nutreteconcalidad.com

"MOCIÓN DEL SENADO RELATIVA AL INTRUSISMO PROFESIONAL"

CONSEJO GENERAL DE COLEGIOS DE AGENTES COMERCIALES DE ESPAÑA

Goya, 55 - 28001 MADRID - Teléfono 902 366 956 - Fax 91 5770084

CIRCULAR Nº 2928

Estimados compañeros,

La Comisión de Economía y Hacienda en la sesión que celebró el pasado día 8 de octubre de 2008, aprobó una moción presentada por el Senador por Baleares D. Pere Sampol i Mas, en la cual insta al Gobierno a tramitar las modificaciones normativas pertinentes y cursar instrucciones a la Agencia Tributaria y al Instituto Nacional de la Seguridad Social para que se exija la acreditación de colegiación, en los casos que ésta sea obligatoria, a efectos de alta censal en Actividades Económicas, en el Impuesto de Actividades Económicas y en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos.

Hasta tanto se promueva la correspondiente adaptación normativa, y con el ánimo de facilitar la lucha contra el intrusismo, el Gobierno remitirá instrucción a la AEAT a los efectos de autorizar la firma de Convenios específicos con los Colegios Profesionales, mediante los cuales se remitan a los mismos los censos de actividades actualizados de los epígrafes del censo que queden circunscritos al ámbito de dicho colegio profesional.

Para que podáis tener un conocimiento más exhaustivo de lo tratado en esas sesiones parlamentarias, adjunto os acompañamos en formato pdf una trascripción de las mismas.

Lo que se comunica a todos los colegios en Madrid, a treinta de octubre de dos mil ocho.

ACTUACIÓN ANTE EL CESE DE LA RELACIÓN CONTRACTUAL

¿Cómo debe actuar un agente comercial cuando la empresa representada le comunica el cese de la relación de agencia mantenida?



Jerónimo Zamora López
Asesor Jurídico del Colegio

En primer lugar, debe quedar constancia de la realidad de la decisión de la empresa, por lo que debemos evitar las comunicaciones verbales. Es muy usual que la extinción de la relación se produzca por una simple llamada telefónica. En este supuesto, remitir comunicación fehaciente a la empresa (preferiblemente burofax) en la que indicaremos que necesitamos se ratifique el comunicado realizado verbalmente. Indicar igualmente en dicho comunicado que, si no tenemos respuesta por parte de la empresa en el plazo prudencial de una semana, por ejemplo, entenderemos que ratifican su posición y que dan por extinguida la relación de agencia.

En segundo lugar, es necesario reclamar lo que en derecho corresponde, exista o no exista un contrato escrito. El contrato de agencia puede, perfectamente, ser verbal. Son muchos los compañeros que, erróneamente, piensan que no podrán defender sus derechos ante un Juez al no haber "firmado" contrato alguno, lo que supone un error. Si en vuestro quehacer diario habéis aumentado la clientela de la casa representada en vuestra zona o, aun sin captar nuevos cliente, habéis conseguido aumentar sensiblemente el volumen de operaciones con los clientes preexistentes tenéis perfecto derecho a recibir una indemnización de la empresa.

En tercer lugar, no precipitar las actuaciones, pues es necesario recordar que el agente cuenta con el plazo de 1 año para reclamar la indemnización por la extinción y hasta 3 años para reclamar aquellas comisiones que hubiesen quedado pendientes. Si el empresario "ofrece" la firma de un documento de finiquito de la relación, sería interesante acudir a la Asesoría Jurídica del Colegio y someterlo a su consideración.

En cuarto lugar, prepara un dossier con la documentación que pueda resultar interesante: contrato de agencia, comisiones pendientes de liquidación, abonos recibidos por la empresa en los últimos 5 años, comunicado de extinción de la relación, listado de clientes y volumen de ventas existentes al inicio de la relación y al final de la misma, y, en suma, cualquier otra que pudiese resultar de interés. De esta documentación, y especialmente de las comisiones cobradas en los últimos cinco años de contrato, se obtiene las cifras que podemos reclamar, como se explica en el punto siguiente.

En quinto lugar, calcular cual sería la suma máxima a reclamar. Por indemnización por clientela aportada, la Ley de Agencia determina cual es la cifra máxima, la que no se puede superar en ningún caso, pero deja al arbitrio del Juez fijar definitivamente la cifra. Es decir, la Ley sólo marca un tope máximo. Este tope es la media anual de ingresos del Agente tomando como parámetro para dicha media los últimos cinco años de contrato o el tiempo de duración del contrato si fuese inferior a cinco años. Se trataría de sumar todo lo cobrado durante cinco años y dividirlo por cinco: EL resultado es nuestra media anual de ingresos y es la suma máxima que se puede reclamar. Si la empresa no ha respetado el plazo de preaviso (un mes de preaviso por cada año de duración del contrato con un máximo de seis meses) también deberá indemnizar al Agente por cada mes incumplido. Puesto que tenemos la media anual de ingresos, si esta media anula la dividimos entre 12 meses que tiene un año, alcanzaremos la media mensual.

Por último, indicar que un acuerdo siempre es preferible a un pleito, tanto por rapidez en la solución como satisfacción de las partes. Sin embargo, hay veces que el pleito resulta inevitable. En esos casos no dudéis en defender vuestros derechos con el mismo tesón que antes se han defendido los intereses de la empresa representada.

Jerónimo Zamora López



Federico Sánchez Jiménez

Asesor Informático del Colegio



PROGRAMAS FREEWARE Y GPL

En esta ocasión voy a hablar de las aplicaciones y programas con licencia freeware y Gpl. Esto significa que son programas gratuitos para su uso personal en algunos casos, y gratuitos para cualquier ámbito en otros casos. Gpl son las siglas para General Public License.

Existen muchas utilidades que pueden ser igual de válidas o incluso mejores que sus equivalentes comerciales. Sólo buscando un poco nos damos cuenta que no hay un solo programa que usemos normalmente que no podamos obtener de forma gratuita usando otro programa similar pero sin problemas de licencia y piratería.
A continuación nombraré una serie aplicaciones muy útiles con licencia freeware y GPL.

- **Open Office**

Equivalente comercial → Microsoft Office.
Suite de ofimática que contiene aplicaciones como Writer (procesador de textos), Calc (Hoja de cálculo), Impress (para crear presentaciones), Draw (editor de gráficos) y Base (para crear bases de datos). Tiene licencia pública (GPL), por lo que se puede usar de forma gratuita tanto en ámbito doméstico como a nivel de empresa.
Web: http://es.openoffice.org/

- **Avast!**

Equivalente comercial → Pada antivirus, Norton, McAfee, Nod32, etc.
Antivirus que tiene una versión gratuita solo para uso doméstico.
Web: http://www.avast.com/esp/download-avast-home.html

- **Zone Alarm**

Equivalente comercial → Cualquier antivirus comercial con cortafuegos.
Programa cortafuegos que protege el equipo de accesos indeseados desde el exterior. Tiene una versión gratuita para uso personal.
Web: http://www.zonealarm.com/store/content/company/products/znalm/freeDownload.jsp

- **Spybot**

Equivalente comercial → Cualquier antivirus comercial con anti spyware.
Aplicación que analiza el equipo en busca de programas espía y troyanos. También tiene un modo de protección activa. Es gratuito para uso personal.
Web: http://www.safer-networking.org/es/download/index.html

- **Cdburner Xp**

Equivalente comercial → Nero, Alcohol 120%, etc.
Programa útil para la grabación de Cds y Dvds Es gratuito.
Web: http://cdburnerxp.se/

- **Firefox**

Equivalente → Internet Explorer.
Navegador web en continuo desarrollo que se caracteriza por tener varios añadidos o "plug-in" para hacerlo más funcional y efectivo. Tiene licencia GPL.

- **Opera**

Equivalente → Internet Explorer.
Otro navegador muy fiable y rápido. Es freeware.

- **Mozilla Thunderbird**

Equivalente comercial → Microsoft Outlook.
Gestor de correo electrónico similar al Outlook Express. Tiene licencia GPL.

- **7-zip**

Equivalente comercial → Winrar, Winzip, etc.
Programa de compresión de ficheros rar, zip, etc. Muy liviano. Tiene licencia GPL.
Web: http://www.7-zip.org/

- **Ccleaner**

Aplicación muy útil que elimina el historial y archivos temporales tanto del navegador como del equipo. También borra entradas inválidas del registro del sistema operativo. Es freeware.
Web: http://www.ccleaner.com/

- **Winamp**

Equivalente → Windows Media Player.
Reproductor multimedia gratuito con varias opciones y temas visuales para cambiar su aspecto.
Web: http://www.winamp-es.com/descargar.php

- **Paint.NET**

Equivalente comercial → Paintshop, Photoshop, etc.
Editor de imágenes muy completo y en continua actualización.
Web: http://www.getpaint.net/download.html

- **Vlc Media Player**

Equivalente → Windows Media Player.
Reproductor multimedia muy completo que tiene la característica de tener incluídos varios códecs, con lo que no es necesario instalar aparte un paquete de códecs de audio y video. Tiene licencia GPL.
Web: http://www.videolan.org/vlc/

Les recomiendo que descarguen y prueben estos programas. Es una forma alternativa de adaptarse y conocer el desarrollo de las aplicaciones informáticas y nos evita los posibles cargos de conciencia que provoca el utilizar programas comerciales de forma ilegal.

Federico Sánchez Jiménez



Un cambio positivo.

Avisa, su concesionario oficial Audi, inaugura sus nuevas instalaciones en Sevilla.

Disfrutar de un gran espacio, de su modernidad, de una situación privilegiada, y que usted se beneficie de todo ello, son sólo algunas de la razones que han llevado a Avisa a trasladar sus instalaciones a una de las zonas mejor comunicadas de Sevilla.

Atención personalizada, contactar: Fernando Gamero, tel. 627 485 115 / 607 500 772
José Antonio Manzano, tel. 636 205 483

AVISA

Av. Fernández Murube, 24 (Pg. Ind. Ctra. Amarilla)
41007 - SEVILLA - Tel. 955 03 46 04

Audi

Si así fuera, las cualidades off-road y la tracción permanente 4Motion del nuevo Tiguan serían casi imprescindibles.



Si un día te levantas y ha caido una nevada inesperada, no hay problema. Si vas por la calle y te encuentras lluvia, o barro, o bordillos, o una pendiente pronunciada, no hay problema. El nuevo Tiguan con tracción 4Motion es capaz de demostrar sus cualidades off-road modificando la entrega de par, los sistemas ABS y EDS o incluso activando el asistente de control en descenso "DHC". Y si no encuentras nada de esto, tampoco hay problema. Porte, ¿quién se compraría un Tiguan sólo por sus cualidades off-road?

Nuevo Tiguan. Conduce tus sueños

Equipamiento de serie del nuevo Tiguan Sport: programa de marcha "off-road", tracción permanente 4Motion, asistente de arranque en pendientes Auto-hold, llantas de aleación de 17", faros antiniebla, asientos delanteros deportivos, 6 airbags, ESP, encendido automático de luces, freno de mano eléctrico, Climatronic bi-zona, volante multifunción, sensor de lluvia, equipo de audio con 8 altavoces...

Tiguan Sport 1.4 TSI 4Motion 150 CV por 30.920€*.
Tiguan Sport 2.0 TDI 4Motion 140 CV por 32.450€*.

Nuevo Tiguan

Volkswagen AVISA
C/. Alhami, 2-4 SEVILLA

DESCUENTOS ESPECIALES
PARA AFILIADOS

SU ASESOR COMERCIAL :

MANUEL GARCIA MOLINA
Tlf.: 663 926 441 – 619 991 086
mgarcia@avisa.es
jfernandez@avisa.es

PVP recomendado en Península y Baleares (IVA, transporte e impuesto de matriculación incluidos)

RELACIÓN DE SERVICIOS QUE PRESTA EL COLEGIO

✔ SERVICIO DE CENSOS Y TITULACIONES
Título de Agente Comercial expedido por el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio.
Carnét profesional, expedición y renovación.

✔ SERVICIO DE ASESORÍA JURÍDICA
Asesoramiento profesional y privado, despidos, resoluciones de contrato, reclamación de comisiones, etc.
Martes y Jueves de 13 a 14,30 horas. (Previa cita a recoger en la Secretaría del Colegio).

✔ SERVICIO DE ASESORÍA FISCAL
Declaraciones trimestrales de IVA, Renta, Asesoramiento y asistencia fiscal ante inspecciones.
Teneduría de Libros Contables (coste adicional de 8. €. mensuales)
Martes y Jueves de 12 a 15 horas. En período de declaraciones, diario de 8 a 15 h. (previa cita).

✔ SERVICIO DE ASESORÍA INFORMÁTICA
Atención personalizada y telefónica de consultas informáticas a nivel de usuario
Lunes de 11,00 a 12,30 horas.

✔ SERVICIO DE MERCADO DEL AGENTE COMERCIAL
Secciones de Especializados.
Información sobre Empresas que solicitan agente en esta zona. (envío de relaciones a domicilio, cuota anual: 6'01 €.)
Envío gratuito a través de correo electrónico de relación de Empresas Extranjeras.

✔ SERVICIO DE RÉGIMEN LABORAL
Tramitaciones en Seguridad Social (altas, bajas, cotizaciones, expedientes de prestaciones, etc.)

✔ SERVICIO DE BIBLIOTECA Y PUBLICACIONES
Sala de Lecturas.
Consulta de Boletines Oficiales, Aranzadi, prensa local, lectura de ocio y revistas profesionales.
Revista Colegiación. (Órgano informativo del Colegio)
Revista La Gaceta del Agente Comercial (Fundación Agentes Comerciales).

✔ EVENTOS, FERIAS COMERCIALES Y CONGRESOS
Información sobre Ferias nacionales y extranjeras.
Entrada gratuita a las principales Ferias del País. En Sevilla, sólo las organizadas por Fibes y en días laborables, previa presentación del carnet profesional

✔ SERVICIO DE PREVISIÓN
Seguro de Accidentes (póliza colectiva con indemnizaciones de 18.030'36 € en caso de fallecimiento y hasta 30.050'60 € en caso de invalidez y asistencia médico-farmacéutica hasta 6.010'12 €).
Seguro de Vida (póliza colectiva con capital asegurado de 1.202'02 €)
Convenio de colaboración con la Cía. Helvetia Seguros: Pólizas colectivas de seguros de inscripción voluntaria (Vida, Hogar, Carnet Conducir, Planes de pensiones, Comercios, Intervención Quirúrgica, etc.)
Consulta en el Colegio con personal especializado, previa cita.
Convenio de Colaboración con el grupo Aresa (salud privada).

✔ SERVICIO EN NUESTRA SEDE SOCIAL
Despachos para entrevistas.
Salas de Muestrarios.
Salón de Actos para reuniones (hasta 50 personas).
Servicio de Fotocopias. Servicio de Fax. Cibercolegio

✔ SERVICIO DE FORMACIÓN
Cursos de formación, capacitación y perfeccionamiento.
Centro homologado por la Junta de Andalucía para la impartición de cursos de formación.

✔ SERVICIOS FINANCIEROS Y DE COLABORACIÓN
Convenios con Banco Popular-Andalucía y Lico Leasing.
Tarjeta Visa Colegio Oficial Agentes Comerciales (descuentos, seguros y sin cobro de emisión el primer año).
Tarjeta Cepsa-Star (descuento de hasta 0'05 €. por litro de carburante y cobro por meses vencidos, coste anual de la tarjeta 3 €).
Acuerdo con Infotel (Informes comerciales, financieros, mercantiles, deudas, etc.).
Convenios de colaboración con distintas Empresas que ofrecen descuentos y ofertas especiales.
Convenios con especialistas médicos y clínicas dental y oftalmológica.
Convenios para la obtención del certificada médico para carnet de conducir.

✔ SERVICIOS SOCIALES Y CULTURALES
Club Nicolás Fontanillas (inscripción gratuita para Agentes Comerciales jubilados).
Fines Sociales.
Fiesta Patronal - Insignias Colegiales

✔ SERVICIOS A TRAVÉS DE NUESTRO CONSEJO GENERAL
Cuentas de correo profesionales gratuitas, acceso a Internet, confección de Páginas Web.
Hoteles con descuentos para Agentes Comerciales en toda España.
Acuerdo con la firma de alquiler de coches AVIS

✔ SERVICIO DE ARCHIVOS Y REGISTRO
Correspondencia, Archivo general y Archivos históricos (historia colegial, fotos, revistas, etc.)
Expedición de certificados

✔ SERVICIO DE PUBLICIDAD Y COMUNICACIONES
Circulares informativas.
Página Web informativa del Colegio
Http://sevilla.cgac.es



Siéntase protegido. No hay nada como la calidez de un hogar. No permita que los riesgos imprevistos que amenazan su vivienda le hagan perder la tranquilidad, garantícela con HELVETIA HOGAR.

"CONTRATE AHORA SU POLIZA DE HOGAR Y DISFRUTE DE LAS VENTAJAS Y DESCUENTOS POR SER AGENTE COMERCIAL"

NUESTRAS COBERTURAS

Garantías básicas.
Las coberturas de nuestro producto ofrecen una protección completa y perfectamente adaptable a las circunstancias de cada vivienda.

Incendio y completentario.
Incendio, explosión, autoexplosión e implosión, daños por humo, gastos de extinción y salvamento, demolición y desescombro, reconstrucción de documentos.

Fenómenos atmosféricos.
Caída de rayo, viento, pedrisco y nieve.

Daños por agua.
Lluvia, inundación, gastos de búsqueda y localización de averías, gastos de reparación.

Roturas.
De cristales, lunas, espejos, metacrilato, mármoles, granito y piedras artificiales, placas vitrocerámicas o de inducción, aparatos sanitarios fijos.

Asistencia en el hogar y jurídica.

Otros daños y prestaciones.
Actos vandálicos o malintencinados, tumultos, huelgas, choque de vehículos, caída de aeronaves o astronaves, ondas sónicas, daños eléctricos, bienes refrigerados, muebles en terraza o jardín, replantación de arboledas y jardines, restauración estética, pérdida de alquileres, desalojamiento forzoso, traslado del mobiliario, bienes de terceros y bienes de uso profesional.

Robo, expoliación y hurto.
Efectivo en el interior de la vivienda y en caja fuerte, joyas, reposición de llaves y cerraduras, expoliación fuera del hogar de dinero en efectivo y bienes de uso personal, bienes en trasteros y dependencias anexas, uso fraudulento de tarjetas de crédito, estancia fuera del hogar, extravío de equipajes facturados.

Responsabilidad civil.
Del inmueble y privada, gastos de defensa y fianzas, responsabilidad civil frente al inquilino o propietario.

ASEGURAMOS SU MAXIMA PROTECCION

Garantías opcionales.
Puede ampliar las coberturas de su póliza con las siguientes garantías optativas:

- Placas solares
- Responsabilidad civil de perros peligrosos.
- Ampliación de robo de joyas.
- Robo de objetos de valor especial.
- Vehículos en garaje.
- Animales domésticos.
- Todo riesgo accidental de edificación.
- Todo riesgo accidental bienes mobiliarios.
- Accidentes.
- Actos vandalismo inquilino.
- Ampliación asistencia jurídica.



Miguel Ángel Gutiérrez
PODÓGOLO

C/ Julio César, 2 - 1ª planta
41001Sevilla
Tfno.: 954 22 91 11

Previa cita

C/ Reino Unido
(esquina a c/ Colonia)
Bda. Los Bermejales
Tfno.: 954 23 48 41

OFERTA DE PRECIOS ESPECIALES AL COLEGIO OFICIAL DE AGENTES COMERCIALES DE SEVILLA, COLEGIADOS Y FAMILIARES

ACUERDO CON CENTRO MÉDICO MARÍA AUXILIADORA

CERTIFICADOS MÉDICOS

Nos complace comunicarles el acuerdo llegado entre este Centro Médico y el Colegio de Agentes Comerciales para la expedición de los Certificados Médicos precisos para la obtención y prórroga de permisos de conducir, armas, certificados oficiales de buena salud, etc.

Ejemplos de ofertas para colegiados y familiares directos:

Revisiones del permiso de conducir tipo B, precio normal 35´60 €, precio reducido 27´60 €.

Revisiones mayores de 70 años, 20 € en lugar de 25 €.

Obtención del permiso B 30 €, precio reducido 24 €.

Para la gestión de renovación en la Jefatura de Tráfico de Sevilla, se ocupan de ella gratuitamente, sólo abonando el propio certificado y el importe de las tasas, que en al caso de los mayores de 70 años no hay que abonarlas.

También ponen a disposición de los Colegiados y familiares sus consultas de Medicina General y Oftalmología.

CENTRO MÉDICO Mª AUXILIADORA
Mª Auxiliadora, 21-2º B
41003-SEVILLA Tfno. 954 537196
(Frente al Ambulatorio)

Necesitamos tener al día nuestra Base de Datos

Por ello rogamos a todos los compañeros envíen a la Secretaría de este Colegio un correo electrónico donde aparezcan los datos básicos para mantener fluida la comunicación Colegio-Colegiado, a saber: Dirección, Teléfono, Teléfono Móvil y Dirección de correo electrónico.

Muchas Gracias. Enviar Datos a: **sevilla@cgac.es**

Hemos comprobado que muchos compañeros han cambiado su e-mail y no nos lo han comunicado.

CUESTIÓN DE PRINCIPIOS

Solo quiero referir una vivencia, de tantas de las que conforman la vida de cualquier Agente Comercial que haya superado la sexta década de existencia.

Muy bien podría empezar como aquellos cuentos de antes que siempre se iniciaban diciendo: "Érase una vez hace muchos años ....

Un joven recién acabado el servicio militar entonces obligatorio, (gajes de las dictaduras) periodo que en muchos casos, rompía la formación de cualquier orientación que hubieran tomado los que no tenían estudios.

Cuando contaba 18 años por indicaciones paternas se inició en la gestión de ventas, antes había hecho labores de dependiente en una tienda de comestibles de barrio, luego en un almacén-depósito de una firma de pastas para sopas, hasta que su PADRE le hizo una sabia sugerencia para que se dedicara a lo que fue su definitiva profesión.

Por circunstancias del momento, su PADRE un grandísimo profesional, se había visto obligado a ejercer la sub-agencia y en esta práctica se inició el joven, hasta que se fue dando cuenta de que el 60% del producto del trabajo de los dos se lo quedaba un señor, magnífica persona aunque con corta visión social muy dada en aquella época, figura que lamentablemente persiste hoy.

Estas derramas unidas a las inquietudes propias de la edad, contaba ya el joven 24 años, espabilaron sus anhelos de liberación, y decidió emprender la búsqueda de contactos con empresas de toda índole dentro del ramo de alimentación, que era en el que su PADRE, debido al gran conocimiento que poseía de toda la gran gama de artículos que conforman el sector, era el mejor, y él un interesado aprendiz.

Las vacaciones de aquel verano, que nunca las había tenido, las dedicó con un amigo en un 600 D del hermano, a hacer un viaje a zonas de concentración de fabricantes, (el objetivo de aquellos viajes lo tenía tan claro, que durante 8 días visitando conserveros de pescados en las costas de Pontevedra, solo se bañó un día en Boiro, haciendo tiempo hasta que abriera una fábrica) consiguiendo así una amplísima carpeta de relaciones, y la firma de algún contrato.

…"Érase una vez hace muchos años ....

Las vacaciones de aquel verano, que nunca las había tenido, las dedicó con un amigo en un 600 D…

… se había visto obligado a ejercer la sub-agencia y en esta práctica se inició el joven, hasta que se fue dando cuenta de que el 60% del producto del trabajo …

Esta experiencia lo animó a repetir la actuación otros años a otras (entonces) regiones, y ello dio como resultado el conseguir la titularidad nominal de representante en exclusiva de muchas firmas, que en unión de su PADRE y posteriormente un hermano menor, (otro gran profesional y gran conocedor de los artículos de alimentación) fueron seleccionando, hasta quedarse con las firmas que por una u otra causa mejor consideraron.

El ritmo de las ventas conseguidas demandaron más colaboradores para la venta y para el reparto, y lo mejor que puede decir hoy, es que su PADRE desde entonces no tuvo que ceder porcentaje de sus comisiones a nadie, ni él detrajo nunca porcentaje alguno a ninguno de sus colaboradores.

Y colorín colorado .....

Colegiado nº 8358



Al son del Caribe

2ª PARTE

Por

José Manuel Pozo Indiano
Colegiado nº 14.582

La noche del viernes, en el restaurante Capitán Cook a orillas del mar, deleitamos nuestro paladar degustando una abundante mariscada, donde no faltó de nada. Y entre un murmullo de olas, la melodía de un trío musical con muy buena armonía nos llegaba al alma con las canciones de los Panchos y el compañero Antonio Alberca ponía la guinda a una noche mágica, clavando la copla en el corazón de quienes le escuchábamos cantar por el inolvidable Antonio Molina. Al final de la cena recibimos el bonito obsequio de una colorista y no menos típica pintura naif, con distintos motivos propios del lugar, seguidamente regresamos al hotel, ahora le correspondía el turno a la preparación de las maletas, claro que no faltó quien también deseó parar el reloj, como el gran Lucho Gatica en su inimitable bolero.

El último día, partimos para Santo Domingo, poco antes de llegar, hicimos un alto para visitar el mastodóntico faro de Colón, después entramos en una ciudad con las ventanas abiertas de par en par a la historia, que con orgullo ostenta la primera Catedral del continente, el primer Hospital, la primera Fortaleza (Ozama), desde donde se rendía homenaje a los buques que llegaban, la primera Universidad, el primer Monasterio franciscano y… el Alcázar de Colón y la famosa calle de las Damas y sus casas dentro del más puro estilo colonial; existe la creencia de que Hernán Cortés planeó y planteó su expedición a Méjico en la casa de Francia de la dicha calle de las Damas.



El contrapunto del fantástico Caribe, lo son los niños y su precaria situación, en esta imagen se puede apreciar la mirada de un niño que trabaja para ayudar a su familia, si, una mirada serena, profunda, enigmática, tierna, cuasi dulce y cuantas cosas más...

Emocionante fue pasear por estos lugares que fueron testigos de una época –en la que la ciudad fue "llave de las Indias occidentales", en palabras de Felipe II– por donde pisaron desde Fray Bartolomé de las Casas hasta Hernán Cortés, Alonso de Ojeda o Ponce de León, así como Nicolás de Ovando y Diego Colón. Dentro de tanta historia, el merengue anda por la calle y nos conmoverán aquellos pobres niños que trabajan sin olvidar la sonrisa.

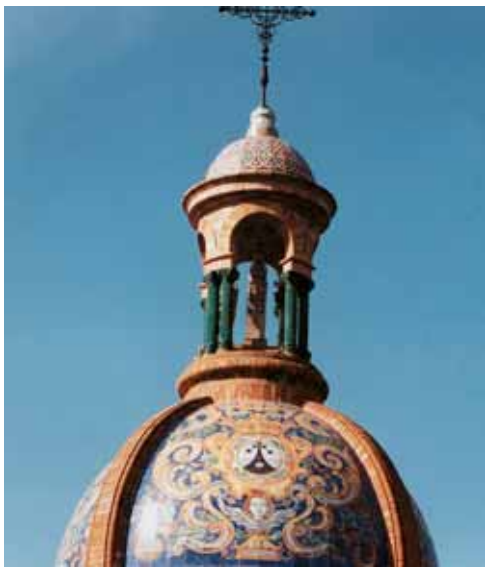
Se hicieron las últimas compras en el famoso mercado de La Modelo y era hora de regresar, pero antes de concluir mi amor (dejármelo decir así, dominicanamente) como allí suelen decir con tanta frecuencia, porque en pocos lugares del mundo existirán personas más amables, más alegres y más humanas que en Santo Domingo. La República Dominicana nos conquistó con el abrazo suave de su mar y la amabilidad de sus gentes y entró por la puerta grande en más de un corazón, eso sí, al son de su danza y bajo su bonito y cálido cielo.

Y quiero concluir en primera persona del singular este recorrido apasionante y apasionado por la República Dominicana, que dejó para siempre en mi memoria la realidad de mágicas imágenes con la fascinación del ensueño.

CURIOSIDADES DE NUESTRA CIUDAD



Carlos de Pablo Blanco Hidalgo
Colegiado nº 11.013



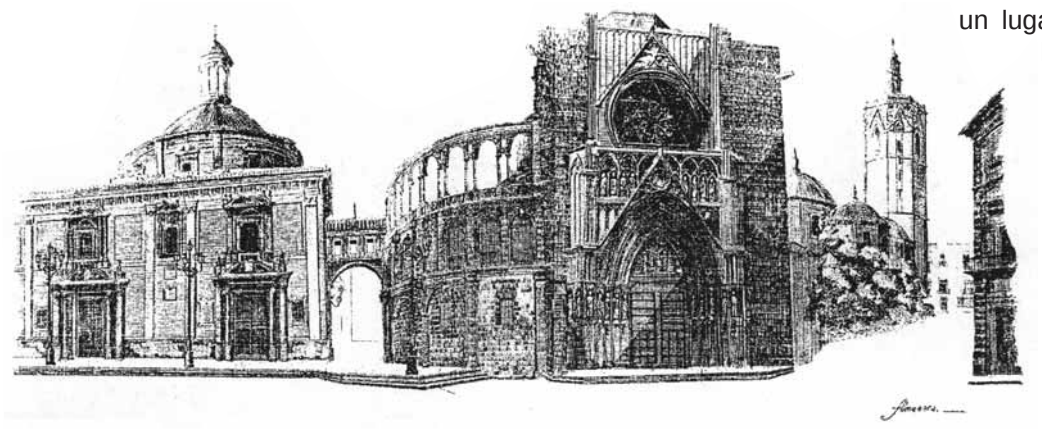
Remate de la cúpula de la capillita del Carmen, en la otra orilla de Sevilla con suelo de azulejería y entre Santas Justa y Rufina “la giralda de Triana”, en el Altozano.



En una esquina de la calle Mesón del Moro, en improvisada hornacina, a tres metros sobre el suelo encontramos esta imagen mariana de carácter conventual, hoy podemos decir que peatonal.

Nuestro agradecimiento al Sr. Almenara

Nuestro compañero D. Fernando Juan Almenara, artista de reconocido prestigio, además de Agente Comercial, ha tenido a bien obsequiarnos con uno de sus magníficos grabados en los que recoge la grandeza monumental de su Valencia natal. Se trata de un excelente trabajo en aguafuerte y buril sobre la Plaza de Madre de Dios de Valencia, y desde esta fecha tendrá un lugar destacado en las paredes de nuestra sede social.



Gracias, y esperamos que puedas seguir desarrollando y ampliando tu producción artística.

Club Nicolás Fontanillas

MANTENIENDO EL RITMO

Desde la Revista anterior número 17, hemos realizado los siguientes actos:

El pasado 11 de Julio, junto con la Junta Directiva del Colegio, asistimos al acto de despedida de la empleada Dª Sol Granada Romero acompañándola nuestra Junta con todos sus miembros, así como Presidente D. Antonio Puech y Secretario D. Rafael Cruz, de la anterior Junta, obsequiándole por todas las atenciones durante su labor en este Colegio.

El 25 Julio se celebró la Asamblea anual del Colegio, asistiendo nuestro Presidente Sr. Negrillo y dando cuenta en posterior Junta de dicho acto.



El 19 Septiembre celebramos Junta aceptándose en ella la dimisión de los Sres. Vázquez Rioja y Narváez García, por motivos personales y nombrándose Vocal para sustitución de los mismos a nuestro compañero D. Ricardo Martín Ferrín y acordándose varios actos a celebrar próximamente.

Este mismo día se celebró la anunciada conferencia de D. Manuel Melado Pardo que estuvo bastante concurrida y con una disertación amena y agradable como nos tiene acostumbrado dicho conferenciante dada su sevillanía y gracia, fue obsequiado como es habitual, además de con un libro de nuestro compañero honorario D. Nicolás Salas.

El 8 Octubre, se comenzaron a celebrar las primeras partidas de dominó en nuestra Sede, siendo muy animadas y concurridas, con la asistencia de los Sres. Bernabeu, Cabral, Cruz, Martín Ferrín, Méndez, Negrillo y Triano, y numerosos socios más.

El 18 Octubre se celebró en Sevilla en el Hotel Occidental el II Congreso Nacional sobre Discapacidad, Dependencia y Medio Rural, asistiendo a dichos actos nuestro Presidente Sr. Negrillo y Secretario Sr. Rodríguez, estando a disposición de nuestros Socios toda la documentación sobre dicho Congreso que fue facilitada en su asistencia.

Para el próximo 14 de Noviembre tenemos programada una visita a Monesterio y Fuente de Cantos, participando en la matanza del cerdo y desayunando y almorzando de dichos productos, teniendo previsto también en su intermedio una visita cultural.

Por último estamos preparando el acto del Pregón Navideño y Celebración de la Patrona.

LA JUNTA DIRECTIVA







CLINICA BAVIERA
INSTITUTO OFTALMOLOGICO EUROPEO

Cº OF. AGENTES COMERCIALES DE SEVILLA

PROMOCIÓN CORRECCIÓN VISUAL POR LÁSER

AHORA ES EL MOMENTO

Ahora solo por ser miembro del **Cº OF. AGENTES COMERCIALES DE SEVILLA**, tú y tus familiares directos os podréis beneficiar de **excepcionales tarifas en los tratamientos de corrección visual por láser**. No dejes pasar la oportunidad.

Hipermetropía • Miopía • Astigmatismo

	Tarifa privada	Tarifa Cº OF. AGENTES COMERCIALES DE SEVILLA	Promoción Cº OF. AGENTES COMERCIALES DE SEVILLA De diciembre a febrero
Consulta Refractiva	75€	35€	**35€**
Corrección por láser	1075-1175€/ojo	995€	**925€**

20% de descuento en el resto de consultas y tratamientos (excepto prótesis).

Tarifas válidas hasta 31-12-09. Promoción no acumulable a otras ofertas.

Imprescindible acreditación en la primera visita a la clínica.

CB Sevilla. Avda. De la Palmera, 37 | C/Enrramadilla, 3 (Edif. Maestranza).
Tfno: 954 29 67 44

902 130 100
www.clinicabaviera.com

A CORUÑA • ALAVA • ALBACETE • ARAGON • ASTURIAS • BALEARES • BARCELONA • BURGOS
CASTELLON • CIUDAD REAL • GUIPUZCOA • LA RIOJA • MADRID • MALAGA • MURCIA • NAVARRA
PALENCIA • PONTEVEDRA • SEVILLA • TARRAGONA • VALENCIA • VALLADOLID • VIZCAYA



Creamos confianza

En la vida todos necesitamos a alguien en quien confiar, y como sabemos que tienes muchas preocupaciones, te ofrecemos la experiencia de ciento cincuenta años de una gran compañía para quien tu seguridad y confianza son lo más importante. Con la garantía suiza de Helvetia. **www.helvetia.es**

150 1858-2008 Años

Cada día más seguros

helvetia